

12.06.2020

## Stellenanzeige

Fertigungsbetrieb, Betriebsgröße 30-40 Mitarbeiter,  
Teilzeit- oder Vollzeitstelle mit 20/40 Wochenstunden,  
ab sofort oder nach Vereinbarung.

# Vertriebsmitarbeiter/-in (m/w/d) für neue Kundenkontakte

Wir suchen ab sofort zur tatkräftigen Unterstützung, ein Verkaufstalent (m/w/d)  
im Vertrieb für **Atemschutzmasken (FFP2- und sog. OP-Masken)**.

*Im Zuge der Corona-Krise wurde schnell ein Mangel an Atemschutzmasken in  
Deutschland festgestellt. Durch den Import von Masken (vorrangig aus China)  
konnte viel ausgeglichen werden – allerdings oft mit mangelhafter Qualität und  
fragwürdigen Zertifikaten.*

*Aus diesem Grund haben wir uns früh für den Import kompletter  
Produktionsanlagen entschieden. Die fertigen Masken durchlaufen eine  
derzeitige Schnell-Zertifizierung gem. der deutschen DIN-Normen.*

Ihre Aufgabe wird es sein, unsere produzierten Masken über Telefonanrufe und  
Email-Verkehr in ausgewählten Verkaufsgebieten anzubieten und zu verkaufen.

Dabei steht Ihnen eine überdurchschnittliche Vergütung, die Ihrer Qualifikation  
und Erfahrung entspricht, zu. Über das Grundgehalt hinaus erarbeiten wir  
gemeinsam ein attraktives Bonussystem.

Es erwartet Sie eine spannende Tätigkeit in einem rasanten Marktumfeld, sowie  
ein sehr kollegiales und freundliches Team. (Auch bei überwundener Corona-  
Krise ist eine Weiterbeschäftigung bei uns angestrebt.)

Ihnen steht eine moderne Büro-Infrastruktur in Nürnberg zur Verfügung. Zudem  
haben Sie bei uns eine gute Anbindung an den ÖPNV und ausreichend  
Parkplätze vor Ort. Kaffee, Tee oder Wasser sind in der Büroküche gratis und die  
Bürozeiten lassen sich individuell und familienfreundlich gestalten.

Zusammenfassend stehen folgenden Aufgaben im Vordergrund:

- **Recherche potentieller Kunden**
- **Eigenverantwortliche Telefonanrufe und Aufbau von Kundenkontakten**
- **Pflege und Weiterentwicklung des Kundenbeziehungsmanagement**
- **Überwachung und Kontrolle der Zahlungs- und Versandabwicklung**

Ihr Profil:

- Kaufmännische Ausbildung oder einschlägige Berufserfahrung.
- Erfahrungen im Vertriebsmanagement oder Gesprächsführung am Telefon.
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse.
- Sichere Anwendung der allgemeinen PC-Office-Programme
- Herausragende Kommunikationsfähigkeit mit dem nötigen Verhandlungsgeschick.
- Eine motivierte, strukturierte und zielführende Arbeitsweise.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und würden Sie gerne in unserem Team herzlich willkommen heißen!

Bewerben Sie sich jetzt per Email an:

k-bev UG (haftungsbeschränkt)  
z. Hd. Frau Weckert  
Breslauer Str. 396  
90471 Nürnberg

personal@k-bev.de